

# Executive Search

**W**ir identifizieren Kandidaten national und international, beurteilen ihre fachlichen und persönlichen Kompetenzen und gewinnen die besten von ihnen für unsere Kunden.

---

## Vorbereitung

- Definition der Spezifikation
- Definition der Zielfirmen
- Erstellung des Projektzeitplans

## Identifikation

- Identifikation von Kandidaten
- Ansprache möglicher Kandidaten
- Austausch von Unterlagen
- Prüfung des CV auf Kompatibilität

## Vorauswahl

- Ausführliche Interviews mit den vorausgewählten Kandidaten
- Erarbeitung Stärken-/ Schwächen-Profil
- Erstellung eines vertraulichen Berichts

## Präsentation

- Präsentation der 3 bis 4 besten Kandidaten aus den Interviews
- Beratung des Kunden bei der Auswahlentscheidung
- Einholung von Referenzen